

Empreendendo com Dados

**Transformando Informação em Oportunidades de
Negócio**

Paulo Cordeiro

Founder da 4MDG

Startup de Governança de Dados

O Mercado de Dados e o Potencial da IA

A Era dos Dados

- Os dados se tornaram um dos ativos mais valiosos para empresas de todos os tamanhos
- O volume de dados gerados globalmente cresce exponencialmente a cada segundo

Impacto da Inteligência Artificial

- A IA atua como catalisador, revolucionando a forma como interagimos com os dados
- Permite automatizar análises complexas, identificar padrões ocultos e prever tendências
- Abre um universo de novas oportunidades para empreendedores no mercado de dados



Áreas de Exploração no Universo dos Dados

Ciência de Dados

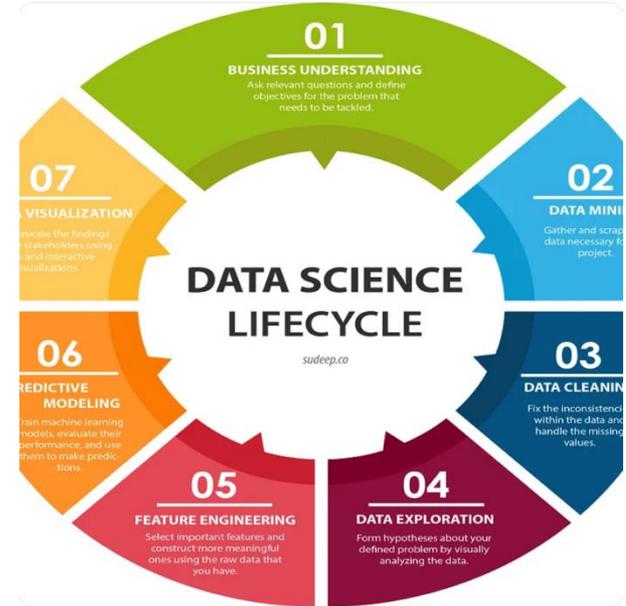
Análise e interpretação de grandes volumes de dados para extrair insights significativos. Utiliza estatística, machine learning e programação para identificar padrões e auxiliar na tomada de decisões estratégicas.

Engenharia de Dados

Construção e manutenção de infraestruturas robustas e escaláveis para coleta, armazenamento e processamento de dados. Inclui criação de pipelines de dados e gerenciamento de bancos de dados.

Governança de Dados

Estabelecimento de políticas, processos e padrões para a gestão eficaz dos dados. Garante a integridade, privacidade e usabilidade dos dados, minimizando riscos e maximizando o valor.



Modelos de Negócio no Empreendedorismo com Dados

Consultoria

+ Prós

- ✓ Baixo custo inicial
- ✓ Flexibilidade de projetos

- Contras

- ✗ Receita não recorrente
- ✗ Escalabilidade limitada

Serviços Empacotados

+ Prós

- ✓ Maior escalabilidade
- ✓ Padronização de processos

- Contras

- ✗ Maior investimento inicial
- ✗ Menos flexibilidade

SaaS (Software as a Service)

+ Prós

- ✓ Receita recorrente e previsível
- ✓ Alta escalabilidade

- Contras

- ✗ Alto custo de desenvolvimento
- ✗ Concorrência acirrada

Venda de Dados

+ Prós

- ✓ Potencial de receita passiva
- ✓ Alto valor de mercado

- Contras

- ✗ Questões de privacidade (LGPD)
- ✗ Necessidade de alta qualidade

O Avanço das Plataformas No-Code e a IA

Como Usar Plataformas No-Code com IA

As plataformas no-code, como o Lovable, combinadas com IA, estão democratizando a criação de soluções baseadas em dados, permitindo que pessoas com pouca ou nenhuma experiência em programação construam aplicações complexas.

Casos de Uso:

-  Prototipar rapidamente ideias de produtos de dados
-  Automatizar tarefas de coleta e processamento de dados
-  Construir MVPs de forma ágil e econômica
-  Criar dashboards e relatórios interativos

Benefícios Principais:



Agilidade

Redução drástica no tempo de desenvolvimento e chegada ao mercado



Redução de Custos

Menor investimento em equipes técnicas e infraestrutura



Democratização

Equipes de negócio podem participar ativamente da criação de soluções

Receita Recorrente vs. Não Recorrente

Receita Não Recorrente

- ✔ Gerada por vendas únicas ou projetos pontuais
- ✔ Exemplos: consultorias por projeto, licenças perpétuas
- ✘ Exige esforço contínuo de vendas e prospecção
- ✘ Fluxo de caixa imprevisível

Receita Recorrente

- ✔ Repete-se em intervalos regulares (mensal, trimestral, anual)
- ✔ Exemplos: assinaturas, contratos de serviço contínuo, SaaS
- ✔ Previsibilidade financeira e planejamento de longo prazo
- ✔ Maior valorização da empresa no mercado

Estratégias para Gerar Receita Recorrente

Serviços de Manutenção e Suporte

Oferecer pacotes de suporte contínuo após a entrega de um projeto

Assinaturas de Conteúdo ou Ferramentas

Desenvolver produtos digitais ou plataformas acessadas por assinatura

DaaS (Data as a Service)

Vender acesso contínuo a conjuntos de dados ou APIs

Treinamentos e Workshops

Oferecer programas de aprendizado com mensalidades ou anuidades

Começar do Zero ou Ser um Distribuidor/Parceiro?

Começar do Zero

- ✓ Controle total sobre o produto
- ✓ Diferenciação única no mercado
- ✓ Construção de marca forte e propriedade intelectual
- ✗ Alto investimento de tempo e recursos
- ✗ Maior risco de falha

Ser um Distribuidor/Parceiro

- ✓ Redução drástica de riscos e custos iniciais
- ✓ Tecnologia já validada no mercado
- ✓ Aceleração do tempo de chegada ao mercado
- ✗ Menor controle sobre o produto
- ✗ Dependência do provedor da solução

Modelos de Parceria no Universo SaaS

Finder/Afiliados

- Comissionamento por indicação
- Baixo risco
- Menor controle sobre cliente
- Margens reduzidas

Revenda/Distribuição

- Compra e revenda do produto
- Risco moderado
- Controle parcial sobre cliente
- Margens intermediárias

Whitelabel

- Produto sob sua marca
- Fortalecimento da sua marca
- Controle da experiência do cliente
- Margens mais atraentes

Recomendado

Tornando-se um Parceiro da 4MDG

Modelo de Whitelabel da 4MDG

1

Contato Inicial

Entre em contato com nossa equipe de parcerias para uma apresentação detalhada da solução

2

Personalização

Personalize a plataforma com sua marca, logo e identidade visual

3

Treinamento

Receba treinamento completo sobre a plataforma e suporte técnico

4

Lançamento

Lance a solução para seus clientes sob sua própria marca

4MDG

Governança de Dados

Nossos Números

150+

Clientes

100+

Funcionários

Especialistas em:

- ✓ Governança de Dados
- ✓ Qualidade de Dados
- ✓ Conformidade (LGPD/GDPR)

 **Torne-se um Parceiro**

Benefícios da Parceria

 Margens atrativas

 Rápida entrada no mercado

 Suporte técnico completo

 Receita recorrente

Aprendendo sobre Dados e Conhecendo o Universo

MDM Academy

Aprofunde seus conhecimentos em dados através da nossa plataforma educacional especializada.

- ✓ Cursos especializados em Governança de Dados
- ✓ Certificações reconhecidas pelo mercado
- ✓ Conteúdo prático e aplicável
- ✓ Mentoria com especialistas do setor

 [Acessar Academia](#)

Evento Amigos do Cadastro

Participe do nosso evento exclusivo e conheça o universo dos dados junto com outros profissionais e especialistas da área.

- ✓ Data: 20 de Agosto de 2025
- ✓ Palestras com líderes do mercado
- ✓ Networking com profissionais da área
- ✓ Cases de sucesso e tendências

 [Inscrever-se](#)

Entre em Contato

 atendimento@4mdg.com.br

 (11) 4113-2510

 www.4mdg.com.br

Obrigado!